

LUXURY EVENT MANAGER (80 Ore)

Obiettivi: Il corso è rivolto a chi vuole affacciarsi a questa professione e capire tutte le sfumature dell'organizzazione di eventi nei molteplici contesti possibili con particolare attenzione al mercato del lusso. Il corso mira a fornire le competenze per lavorare nell'area della progettazione di grandi eventi. Il percorso progettato e le metodologie didattiche utilizzate permetteranno di formare un profilo professionale in grado di operare efficacemente nel settore del management organizzativo consentendo una qualificazione ad alto livello necessaria nel mercato del lavoro con conoscenze, strumenti e tecniche aggiornati.

Le aree di interesse spaziano dalla comunicazione al marketing, dagli eventi di lusso alla profilazione del cliente e approfondimenti di psicologia comportamentale volta alla gestione dello stress, alla leadership e al team di lavoro. La metodologia utilizzata sarà quella attivopartecipativa attraverso la quale si intende coinvolgere i corsisti nel processo di formazione. L'utilizzo di esercitazioni, simulazioni, studio di casi, alternati alla lezione frontale, consentirà la costante interazione tra corsisti e docenti, i quali potranno mettere in pratica i contenuti appresi e verificarne la corretta acquisizione.

Figura professionale in uscita: Organizzatore di eventi. Come diventare un manager degli eventi.

Modulo 1 (4h teoria - 4h pratica) AREA EVENTI

Event planner: chi è e cosa fa un organizzatore di eventi - Differenza tra event planner e event manager - Come si organizza un evento: le diverse fasi – Brainstorming

Esercitazione pratica.

Modulo 2 (4h teoria - 4h pratica) AREA EVENTI & MARKETING

Personal branding e posizionamento – dinamiche del team di lavoro – psicologia dei gruppi di lavoro

Esercitazione pratica.

Modulo 3 (4h teoria - 4h pratica) AREA EVENTI

Come si organizza un evento: (le magnifiche 7) - Dal concept al follow up







Esercitazione pratica

Modulo 4 (4h teoria - 4h pratica) AREA MARKETING

La concorrenza: identificare i nostri competitors per differenziarci – Come si analizza la concorrenza - La differenziazione come strumento di marketing – Case history di successo

Esercitazione pratica.

Modulo 5 (4h teoria - 4h pratica) AREA EVENTI

Site inspection: analisi del contesto - studio della mobilità pubblica e privata - richiesta informazioni pre-sopralluogo - Documentazione fotografica: quali e quanti scatti effettuare, come catalogare le foto in cartelle - Come organizzare il materiale prima e dopo il sopralluogo - Come realizzare uno schizzo di rilievo approssimativo e di studio - Esempi di location Esercitazione pratica

Modulo 6 (4h teoria - 4h pratica) AREA MARKETING

Profilazione cliente: analisi demografica – Realizzazione avatar cliente – Buyer personas - Accenni di profilazione psicografica

Esercitazione pratica.

Modulo 7 (4h teoria - 4h pratica) AREA COMUNICAZIONE

La comunicazione nelle sue principali dimensioni - La differenza tra parlare e comunicare - La comunicazione: come essere abili comunicatori - Come vendere l'evento al potenziale cliente. L'importanza dello stesso codice comunicativo – Il contesto comunicativo - Comunicazione verbale, paraverbale e non verbale - Le microespressioni facciali, la verità è scritta sul nostro volto - Esercitazione pratica.

Modulo 8 (4h teoria - 4h pratica) AREA EVENTI & MARKETING

Marketing e brand management - Customer experience – Il cliente luxury - marketing del lusso – beni di lusso

Gestione degli spazi: Come scegliere la location giusta in relazione al briefing dato - Come valutare gli spazi in relazione a capienza e tipologia di evento - Analisi delle aree di evento in relazione alla timeline di progetto e studio dei flussi di movimento tra le diverse aree

Esercitazione pratica





Modulo 9 (4h teoria - 4h pratica) AREA EVENTI

Layout evento: Come si legge una planimetria - Utilizzo della scala e delle proporzioni: imparare a identificare le proporzioni tra gli oggetti partendo da quello che ci circonda, riconoscere l'importanza del disegno in scala - Come riportare le informazioni del sopralluogo in planimetria e inserire oggetti di progetto.. Case histories

Esercitazione pratica.

Modulo 10 (8h teoria) Moduli Obbligatori

D.lgs 81/08: Salute e Sicurezza sui Luoghi di Lavoro (4h teoria) Diritti e Doveri dei Lavoratori Temporanei (4h teoria)

